

skywalker

29ο Μονοπάτι Επιχειρηματικότητας

## Τρόποι Χρηματοδότησης



Μεταξούδης Ελευθέριος, MSc, MEd

Αλεξανδρούπολη, 25/10/2017

Τρόποι Χρηματοδότησης  
Επιχειρήσεων

# Σκοπός Παρουσίασης

- Να γνωρίσετε τις διαθέσιμες επιλογές χρηματοδότησης που υπάρχουν για την άσκηση επιχειρηματικής δραστηριότητας,
- Να είστε σε θέση να αξιολογείτε τις διάφορες εναλλακτικές πηγές χρηματοδότησης,
- Να γνωρίσετε τις δυνατότητες επιχορήγησης και επιδότησης μέσω ευρωπαϊκών προγραμμάτων,
- Να ξέρετε τι ακριβώς χρειάζεται για να μπορείτε να αιτείστε για χρηματοδότηση,
- Να μπορείτε να αξιολογείτε τα πλεονεκτήματα και μειονεκτήματα κάθε δυνατής επιλογής, καθώς και τους περιορισμούς που υπάρχουν.

# Βασικές Πηγές Χρηματοδότησης

- Τραπεζικός Δανεισμός.
- Επιχειρηματικά Κεφάλαια (Venture Capital).
- Ιδιώτες Επενδυτές (Business Angels).
- Πρακτόρευση Απαιτήσεων (Factoring).
- Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων (Business Incubators).
- Χρηματοδοτική Μίσθωση (Leasing).
- Επιδοτήσεις Ε.Σ.Π.Α. 2014-2020.

# Τραπεζικός Δανεισμός

Ο Τραπεζικός Δανεισμός είναι σήμερα ο πιο συνηθισμένος τρόπος χρηματοδότησης. Οι τράπεζες προσφέρουν δύο μεγάλες κατηγορίες δανείων προς τις επιχειρήσεις:

A. Τα δάνεια Κεφαλαίου Κίνησης, τα οποία είναι μικρής διάρκειας και έχουν σκοπό τη βελτίωση της ρευστότητας της επιχείρησης

- Ανοιχτά ή ανακυκλούμενα δάνεια και
- Αλληλόχρεοι λογαριασμοί.

B. Τα Μακροπρόθεσμα δάνεια που περιλαμβάνουν τα δάνεια εγκατάστασης και τα δάνεια επαγγελματικού εξοπλισμού. Έχουν χαμηλότερο επιτόκιο λόγω της μεγαλύτερης διάρκειας αποπληρωμής τους.

- Δάνεια για επαγγελματική στέγη.
- Δάνεια για αγορά πάγιου εξοπλισμού.

# Επιχειρηματικά Κεφάλαια (Venture Capital)

- Ορισμός: Μεσο-μακροπρόθεσμες επενδύσεις υψηλής απόδοσης και υψηλού κινδύνου με συμμετοχή στα ίδια κεφάλαια νέων ή ταχέως αναπτυσσόμενων μη εισηγμένων επιχειρήσεων.
- Τρόπος χρηματοδότησης της ίδρυσης, ανάπτυξης ή εξαγοράς μιας εταιρείας, βάσει του οποίου ο επενδυτής αποκτά τμήμα του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας ως αντάλλαγμα για την παροχή χρηματοδότησης.
- Το venture capital είναι μια σχετικά νέα μορφή χρηματοδότησης που πρωτοεμφανίστηκε στις ΗΠΑ μετά το δεύτερο Παγκόσμιο Πόλεμο. Στην Ελλάδα αρχίζει να αναπτύσσεται από τις αρχές της δεκαετίας του 1990.

# Επιχειρηματικά Κεφάλαια (Venture Capital)

- Η κεφαλαιακή ενίσχυση μιας εταιρείας είναι δυνατή τόσο σε αρχικό στάδιο (σποράς ή εκκίνησης) όσο και σε μεταγενέστερο (ανάπτυξης ή εξαγοράς). Οι αποδόσεις στις οποίες αποβλέπουν οι εταιρείες venture capital είναι ανάλογες του επιχειρηματικού κινδύνου που αναλαμβάνουν.
- Η χρηματοδότηση venture capital πραγματοποιείται συνήθως μέσω ΑΜΚ, κατά την οποία δε συμμετέχουν οι υφιστάμενοι μέτοχοι (εναλλακτικά μπορούν να χρησιμοποιηθούν προνομιούχες μετοχές ή μετατρέψιμα ομολογιακά δάνεια).
- Χαρακτηριστικά παραδείγματα στην Ελλάδα αποτελούν οι εταιρείες Goody's, Γερμανός και Chipita, ενώ στο εξωτερικό είναι οι Microsoft, Amazon και Yahoo!

# Ο ρόλος των Venture Capital εταιρειών

<http://www.hvca.gr/h-enwsh.html>

Τα επιχειρηματικά κεφάλαια έχουν συγκεκριμένα πλεονεκτήματα:

- Οι εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων παρέχουν μεσο-μακροπρόθεσμη χρηματοδότηση δημιουργώντας μια ισχυρή κεφαλαιακή βάση για τη μελλοντική ανάπτυξη της επιχείρησης.
- Οι εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων γίνονται συνέταιροι στην επιχείρηση, αφού μοιράζονται τόσο τους κινδύνους όσο και τις επιτυχίες.
- Οι εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων παρέχουν συμβουλές σε θέματα στρατηγικής, οργάνωσης και χρηματοοικονομικής διοίκησης των επιχειρήσεων με βάση την εμπειρία που διαθέτουν από ομοειδείς επιχειρήσεις.



# Ο ρόλος των Venture Capital εταιρειών

- Οι εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων έχουν εκτεταμένα δίκτυα επαφών σε διάφορους κλάδους, γεγονός ιδιαίτερα χρήσιμο για μια επιχείρηση σε θέματα προσέλκυσης πελατών, πρόσληψης στελεχών, καθώς και αναζήτησης στρατηγικών συμμάχων και επενδυτών.
- Η συμμετοχή μιας εταιρείας επιχειρηματικών κεφαλαίων προσδίδει κύρος σε μια επιχείρηση και διευκολύνει την πρόσβαση σε παραδοσιακές μορφές χρηματοδότησης όπως π.χ. στον τραπεζικό δανεισμό.



# Ιδιώτες Επενδυτές (Business Angels)



- Οι επιχειρηματικοί άγγελοι είναι εξαιρετικά εύποροι ιδιώτες που επιθυμούν να επενδύσουν μέρος των πλεοναζόντων κεφαλαίων τους σε νέες επιχειρήσεις.
- Εξαιρετικά δραστήριοι επιχειρηματίες με σημαντική εμπειρία από τη διαχείριση των δικών τους εταιρειών.
- Ο επενδυτής και η ΜΜΕ διαπραγματεύονται μία συμφωνία βάσει της οποίας ο επιχειρηματικός άγγελος παρέχει κεφάλαια και σε πολλές περιπτώσεις συμβουλευτική υποστήριξη έναντι μετοχικών μεριδίων στην επιχείρηση.
- Πολλά κράτη ενθαρρύνουν τους επιχειρηματικούς αγγέλους να αποκτήσουν μετοχές σε ΜΜΕ με την παροχή φορολογικών κινήτρων (H.B. και ΗΠΑ).
- Στην Ελλάδα η χρηματοδότηση με τον τρόπο αυτόν δεν είναι ιδιαίτερα διαδεδομένη. Ωστόσο τα επόμενα χρόνια αναμένεται να επεκταθεί και στην Ελλάδα η χρηματοδότηση από ιδιώτες επενδυτές.

# Πρακτόρευση Απαιτήσεων (Factoring)

<http://www.hellenicfactors.gr/Default.aspx>

- Η πρακτόρευση επιχειρηματικών απαιτήσεων εφαρμόζεται από τις τράπεζες και τις ανώνυμες εταιρείες που έχουν ως αποκλειστικό σκοπό αυτή τη δραστηριότητα.
- Το Factoring αποτελεί δέσμη χρηματοοικονομικών υπηρεσιών, οι οποίες καλύπτουν τις ανάγκες των επιχειρήσεων που πωλούν προϊόντα ή παρέχουν υπηρεσίες με βραχυπρόθεσμη πίστωση στους οφειλέτες τους.

# Πρακτόρευση Απαιτήσεων (Factoring)

- Πρόκειται για τριμερή συνεργασία μεταξύ ενός προμηθευτή, των οφειλετών του και ενός εξειδικευμένου χρηματοοικονομικού ενδιάμεσου (Factor), ο οποίος αναλαμβάνει τη λογιστική παρακολούθηση, διαχείριση και είσπραξη των επί πιστώσει απαιτήσεων.
- Επιπλέον, παρέχεται η δυνατότητα χορήγησης προκαταβολών επί της αξίας τους και, υπό προϋποθέσεις, ο Factor αναλαμβάνει και την κάλυψη του πιστωτικού κινδύνου του προμηθευτή.

# Πρακτόρευση Απαιτήσεων (Factoring)



Τρόποι Χρηματοδότησης  
Επιχειρήσεων

# Παρεχόμενες Υπηρεσίες

I. Χρηματοδότηση της επιχείρησης. Ο Factor δύναται να χορηγήσει προκαταβολή επί της ονομαστικής αξίας των εισπρακτέων απαιτήσεων, η οποία ανέρχεται κατά μέσο όρο στο 80%-90% της αξίας αυτής.

Με τον τρόπο αυτό η επιχείρηση επιτυγχάνει:

- Άμεση ρευστότητα,
- Βελτίωση ταμειακού προγραμματισμού και
- Συνάρτηση των εισροών της με το ύψος των πωλήσεων.

II. Αξιολόγηση της πιστοληπτικής ικανότητας των πελατών, με τη χρήση εξειδικευμένης τεχνογνωσίας βάσει σύγχρονων μοντέλων χρηματοοικονομικής αξιολόγησης και εκτίμησης της συναλλακτικής συμπεριφοράς οφειλετών στην εμπορική τους πρακτική.

# Παρεχόμενες Υπηρεσίες

III. Λογιστική Παρακολούθηση, Διαχείριση και Είσπραξη των τιμολογίων.

Δυνατότητα άντλησης λογιστικής και διοικητικής πληροφόρησης υψηλού επιπέδου σημαντικής για τη λήψη αποφάσεων.

IV. Ανάλυση του πιστωτικού κινδύνου σε περίπτωση αδυναμίας του οφειλέτη να καταβάλει την αξία των σχετικών τιμολογίων και όχι την άρνησή του να τα εξοφλήσει λόγω διαφορών που ανακύπτουν μεταξύ πωλητή και αγοραστή.

# Πλεονεκτήματα Factoring

1. Η συνεχής αξιολόγηση από τον πράκτορα της πιστοληπτικής ικανότητας των υφιστάμενων και νέων αγοραστών, εξυγιαίνει το πελατολόγιο της επιχείρησης και δημιουργεί συνθήκες υγιούς εισπραξιμότητας των απαιτήσεων.
2. Η ανάληψη από τον πράκτορα της είσπραξης των τιμολογίων βελτιώνει τη συμπεριφορά των οφειλετών, με αποτέλεσμα την έγκαιρη ρευστοποίηση των εισπρακτέων απαιτήσεων.
3. Η ανάθεση της διαχείρισης και λογιστικής παρακολούθησης των εμπορικών απαιτήσεων στον πράκτορα μειώνει σημαντικά τα λειτουργικά κόστη της συνεργαζόμενης επιχείρησης.

# Πλεονεκτήματα Factoring

4. Η ανάληψη του πιστωτικού κινδύνου από την εταιρία Factoring διασφαλίζει την πληρωμή των τιμολογίων και την αποφυγή επισφαλειών, γεγονός που διευκολύνει τον οικονομικό σχεδιασμό της επιχείρησης, εγγυάται την ανάπτυξή της, ενώ παράλληλα βελτιώνει την εικόνα του ισολογισμού της και την πιστοληπτική ικανότητά της.
5. Γενικότερα, το Factoring δίνει τη δυνατότητα στην επιχείρηση να εκλογικεύσει την οργανωτική και λειτουργική δομή της, να περιορίζει το κόστος της, να βελτιώνει την ανταγωνιστικότητά της και να επικεντρώνει τη δράση της στην ανάπτυξή της.

Τρόποι Χρηματοδότησης  
Επιχειρήσεων





# Τα κόστη του Factoring

Η συμφωνία με τον Factor και η παροχή του κατάλληλου κατά περίπτωση μίγματος υπηρεσιών, διαμορφώνει και το κόστος συνεργασίας. Το συνολικό κόστος συνεργασίας συνήθως αφορά:

- Στην προμήθεια, το ύψος της οποίας εξαρτάται από την αναλαμβανόμενη ομάδα των αγοραστών- πελατών, τον αριθμό και τη μέση αξία των τιμολογίων, καθώς και τη διάρκεια της μέσης πιστωτικής περιόδου. Για την κάλυψη και του πιστωτικού κινδύνου η προμήθεια προσαυξάνεται.
- Στο επιτόκιο που χρεώνεται επί των χορηγουμένων προκαταβολών.



# Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων (Business Incubators)

- Μια δυναμική διαδικασία ανάπτυξης (επώαση) επιχειρήσεων με στόχο την ενθάρρυνση των ανθρώπων να ξεκινήσουν τη δικιά τους επιχείρηση και τη στήριξη σε νεοϊδρυόμενες επιχειρήσεις που σχετίζονται με την ανάπτυξη της καινοτομίας.
- Οι θερμοκοιτίδες επιχειρήσεων παρέχουν πρόσβαση σε πόρους και σε μια σειρά από υποστηρικτικές υπηρεσίες (χρηματοδότηση, χώρους και εξοπλισμό, υπηρεσίες γραμματειακής υποστήριξης, συμβουλευτικές υπηρεσίες και υποστήριξη, δίκτυο επαφών με πελάτες και προμηθευτές).
- Σε αντάλλαγμα, ο incubator παίρνει ένα ποσοστό του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας ή, σε μία περισσότερο ατελή μορφή θερμοκοιτίδας (που όμως συναντιέται στη χώρα μας), απλώς κάποιο ενοίκιο από την νέα επιχείρηση.

# Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων (Business Incubators)

- Γενικά, η αποστολή του incubator είναι να «μεγαλώσει» την νέα εταιρεία τόσο ώστε αυτή να φτάσει με επιτυχία ως την πόρτα του VC για να ζητήσει την πρώτη μεγάλη επένδυση που θα της επιτρέψει να αναπτυχθεί και να επιβληθεί στην αγορά.
- Η χρονική διάρκεια της επένδυσης του incubator κυμαίνεται συνήθως μεταξύ των 6 και 18 μηνών και το ύψος της επένδυσης μεταξύ των 100.000€ και των 300.000€.



# Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων (Business Incubators)

Τα **κριτήρια αξιολόγησης** των νέων επιχειρήσεων - υποψήφιων incubatees περιλαμβάνουν:

I. Τα προσόντα της διοικητικής ομάδας (όπως η σχετική εμπειρία, η αποφασιστικότητα και η αφοσίωση, η ποιότητα και τα ηγετικά προσόντα ως στοιχεία του χαρακτήρα, κ.λπ.).

II. Άλλα επενδυτικά – χρηματοοικονομικά κριτήρια (όπως οι ανάγκες χρηματοδότησης έναντι προσφερόμενης εταιρικής συμμετοχής, το στάδιο της επένδυσης, η διάρθρωση της συμφωνίας μετόχων, η συμβατότητα με τους υφιστάμενους incubates, κ.λπ.).

# Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων (Business Incubators)

## III.

- Το επιχειρηματικό μοντέλο και προϊόν / υπηρεσία (όπως τα διπλώματα ευρεσιτεχνίας,
- Η ανάγκη της αγοράς για το συγκεκριμένο προϊόν/ υπηρεσία,
- Η βιωσιμότητα του επιχειρηματικού μοντέλου,
- Το κεφάλαιο κίνησης και επενδυτικές ανάγκες,
- Η δυνατότητα επέκτασης σε άλλες αγορές,
- Το επίπεδο του υφιστάμενου ανταγωνισμού,
- Τα εμπόδια στην είσοδο νέων ανταγωνιστών,
- Οι ενδεχόμενες συνεργασίες,
- Το κόστος και η βιωσιμότητα των προτεινόμενων δραστηριοτήτων μάρκετινγκ,
- Οι ενδεχόμενες συνέργιες με άλλες εταιρείες που συμμετέχουν στη θερμοκοιτίδα,
- Το προτεινόμενο χρονοδιάγραμμα υλοποίησης του επιχειρηματικού σχεδίου,
- Οι επιχειρηματικοί κίνδυνοι, κ.λπ.).

# Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων Η Ελληνική Πραγματικότητα

- Στην Ευρώπη λειτουργούν πάνω από 900 τεχνολογικά πάρκα και θερμοκοιτίδες, ενώ στην Ελλάδα έχουν υπάρξει δύο κύματα εφαρμογής των τεχν. πάρκων και θερμοκοιτίδων.
- Η πλέον διαδεδομένη μορφή στη χώρα μας είναι τα «τεχνολογικά πάρκα» τα οποία δημιουργούνται από φορείς με σκοπό να προωθήσουν συγκεκριμένα συμφέροντα μέσω της δημιουργίας νέων επιχειρήσεων.
- Περιορίζονται στο να παρέχουν σε νέες επιχειρήσεις (κυρίως) εγκαταστάσεις και (προαιρετικά) υπηρεσίες υποστήριξης επί πληρωμή.

# Θερμοκοιτίδες Επιχειρήσεων Η Ελληνική Πραγματικότητα

- Με την υποστήριξη του δημοσίου λοιπόν δημιουργήθηκαν τεχνολογικά πάρκα σε περιφέρειες της Ελλάδας όπως Θεσσαλονίκη, Κρήτη, Πάτρα, Θεσσαλία και Ήπειρος.
- Ωστόσο, δεν φτάνουν στην πλήρη έννοια του Incubator, κυρίως γιατί δεν περιλαμβάνουν το κομμάτι της χρηματοδότησης, και της συνακόλουθης συμμετοχής στο κεφάλαιο και στο ρίσκο, της νέας επιχείρησης.
- Τελευταία, έχουν ιδρυθεί και λειτουργούν κανονικά πλέον οι πρώτες ελληνικές «θερμοκοιτίδες» με την διεθνή έννοια του όρου, κυρίως από ελληνικές εταιρείες Venture Capital.

# Παραδείγματα Θερμοκοιτίδων

- <http://www.taneo.gr/Home.aspx?C=2>
- <http://www.stepc.gr/>
- [http://www.euroconsultants.gr/index\\_ecsa.html](http://www.euroconsultants.gr/index_ecsa.html)
- <http://www.thestep.gr/>
- <http://www.capitalconnect.gr/>
- <http://www.thermi-group.com/thermokoitida-el/>
- <http://www.attica-ventures.gr/>
- <http://www.globalfinance.gr/page/>
- <http://www.nbia.org/>
- <http://www.smallbusinessnotes.com/starting-a-business/business-incubation.html>
- <http://www.inc.com/magazine/20100501/the-best-business-incubators.html>



# Χρηματοδοτική Μίσθωση (Leasing)

- Το leasing είναι μια σύγχρονη μέθοδος μέσο-μακροπρόθεσμης χρηματοδότησης για την απόκτηση παγίων στοιχείων.
- Η επιχείρηση επιλέγει τον εξοπλισμό ή το ακίνητο που θεωρεί κατάλληλο για τις ανάγκες του, η εταιρία leasing το αγοράζει και στη συνέχεια το μισθώνει για μια προσυμφωνημένη χρονική περίοδο.
- Στο τέλος της αρχικής περιόδου, ο μισθωτής μπορεί είτε να αγοράσει τον εξοπλισμό ή το ακίνητο σε προσυμφωνημένο τίμημα είτε να ανανεώσει τη σύμβαση.

# Χρηματοδοτική Μίσθωση (Leasing)



Τρόποι Χρηματοδότησης  
Επιχειρήσεων

# Είδη Χρηματοδοτικής Μίσθωσης

## **I. Απλή Χρηματοδοτική Μίσθωση (Direct Leasing).**

Είναι μια σύγχρονη υπηρεσία που προσφέρει τη δυνατότητα στις επιχειρήσεις και τους ελεύθερους επαγγελματίες να αποκτήσουν:

a) Κινητό Εξοπλισμό (μηχανήματα, οχήματα επιβατηγά και φορτηγά, έπιπλα, ηλεκτρονικό εξοπλισμό, τηλεφωνικά κέντρα και δίκτυα, κλιματιστικά, εξοπλισμό ιατρείων, ξενοδοχείων και εστιατορίων, αγροτικά και οδοποιητικά μηχανήματα κ.α.).

b) Επαγγελματική στέγη (γραφεία, καταστήματα, βιομηχανικά και βιοτεχνικά κτίρια, εμπορικά και εκθεσιακά κέντρα, αποθήκες κ.α.).

# Είδη Χρηματοδοτικής Μίσθωσης

**II. Πώληση και Επαναμίσθωση Παγίων Στοιχείων (Sale & Lease Back).** Η επιχείρηση που επιθυμεί να βελτιώσει τη ρευστότητά της με τη μετατροπή σε κεφάλαιο κίνησης των κεφαλαίων της που έχουν επενδυθεί σε εξοπλισμό και επιχειρηματικά ακίνητα, μπορεί να πωλήσει τα πάγια αυτά στοιχεία στην εταιρία leasing και στη συνέχεια να τα μισθώσει.

**III. Συνεργασία Εταιρίας Leasing, Προμηθευτή και Μισθωτή (Vendor Leasing).** Η συνεργασία μεταξύ της εταιρίας leasing και του προμηθευτή εξοπλισμού, με διάφορα σχήματα, συμβάλλει στην αύξηση των πωλήσεων και των δύο μερών.

# Πλεονεκτήματα Leasing

- Καλύτεροι όροι προμήθειας εξοπλισμού ή απόκτησης επαγγελματικού ακινήτου, καθώς η αξία τους εξοφλείται άμεσα τοις μετρητοίς.
- Τα μισθώματα του Leasing θεωρούνται δαπάνες και μειώνουν το φορολογητέο εισόδημα.
- Ο μισθωτής αποφεύγει τη δέσμευση κεφαλαίων για χρήση παγίων και διατηρεί αναλλοίωτη τη ρευστότητά του.
- Ο ΦΠΑ που αναλογεί δεν εκταμιεύεται άμεσα, αλλά σταδιακά κατά τη διάρκεια της σύμβασης.

# Πλεονεκτήματα Leasing

- Το Leasing μπορεί να συνδυαστεί με τα οφέλη που προκύπτουν από την υπαγωγή στον αναπτυξιακό νόμο.
- Η διάρκεια της μίσθωσης και το ύψος του μισθώματος ορίζονται σύμφωνα με τις οικονομικές δυνατότητες της επιχείρησης.
- Βελτιώνεται η χρηματοοικονομική εικόνα του ισολογισμού της επιχείρησης και της κεφαλαιακής διάρθρωσης (ιδία προς ξένα κεφάλαια), με αποτέλεσμα την αύξηση της πιστοληπτικής εικόνας του μισθωτή.

# ΕΠΙΔΟΤΗΣΕΙΣ Ε.Σ.Π.Α.

- Δέκα χρηματοδοτικά προγράμματα συνολικού προϋπολογισμού (δημόσια δαπάνη) 597, 5 εκατ. ευρώ βρίσκονται στον «προθάλαμο» των προκηρύξεων του υπουργείου Οικονομίας και Ανάπτυξης.
- Όλα τα προγράμματα, εντάσσονται στο Επιχειρησιακό Πρόγραμμα **Επιχειρηματικότητα, Ανταγωνιστικότητα, Καινοτομία (ΕΠΑνΕΚ)** και τα περισσότερα, (συγκεκριμένα τα οκτώ) θα προκηρυχθούν για πρώτη φορά, ενώ τα δύο αφορούν τους δεύτερους κύκλους, αλλά με αναμορφωμένους σε ένα βαθμό όρους, των προγραμμάτων που προκηρύχθηκαν το Φεβρουάριο του 2016.

# ΕΠΙΔΟΤΗΣΕΙΣ Ε.Σ.Π.Α.

- Και τα 10 είναι εστιασμένα στις πολύ μικρές, μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις.
- Σύμφωνα με εκτιμήσεις στελεχών του υπουργείου Οικονομίας και Ανάπτυξης, το ενδιαφέρον που θα εκδηλωθεί για το σύνολο των προγραμμάτων, θα είναι μεγάλο, κάτι που ήδη καταγράφηκε στις περυσινές προκηρύξεις, αλλά και από τη συμμετοχή στο πρόγραμμα **«Ερευνώ - Δημιουργώ - Καινοτομώ»**.



# ΕΠΙΔΟΤΗΣΕΙΣ Ε.Σ.Π.Α.

- Για το πότε θα «βγουν στον αέρα» τα εν λόγω προγράμματα, τα ίδια στελέχη σημειώνουν ότι αυτό θα γίνει σταδιακά και σε κάθε περίπτωση το αργότερο εντός του φθινοπώρου, θα έχουν προκηρυχθεί όλα.
- Μάλιστα αναφέρουν ότι το πρώτο που θα προκηρυχθεί είναι ο δεύτερος κύκλος του προγράμματος **«Αναβάθμιση, πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων Επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές»**.

Αναβάθμιση, πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων Επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές

- Ο δεύτερος κύκλος του προγράμματος **«Αναβάθμιση, πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων Επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές»** προϋπολογισμού (δημόσια δαπάνη) 140 εκατ. ευρώ.
- Ειδικότερα, στο νέο κύκλο θα υπάρχει διαχωρισμός των επενδυτικών σχεδίων ανάλογα με τον προϋπολογισμό τους.

Αναβάθμιση, πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων Επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές

- Συγκεκριμένα για όσα επενδυτικά σχέδια ο προϋπολογισμός τους κυμαίνεται από 15.000,00 ευρώ έως και 70.000,00 ευρώ, τα κριτήρια θα είναι λιγότερα σε σχέση με τα επενδυτικά σχέδια από 71.000,00 ευρώ έως και 350.000,00 ευρώ, που θα είναι το ανώτατο όριο του επιλέξιμου προϋπολογισμού.
- Το ποσοστό της ενίσχυσης θα μπορεί να ανέλθει και στο 60% εάν η επιχείρηση είναι εξαγωγική.
- Το γενικό ποσοστό της επιχορήγησης, ανέρχεται στο 45%.

Αναβάθμιση, πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων Επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές

- Η δράση, μέσω των χρηματοδοτικών κινήτρων, εστιάζει στον μετασχηματισμό της μεταποιητικής παραγωγικής βάσης της ελληνικής οικονομίας προς νέες ή διαφοροποιημένες γραμμές παραγωγής, προϊόντα και μεταποιητικές υπηρεσίες.
- Επίσης στοχεύει στην ενίσχυση της εξωστρεφούς επιχειρηματικότητας, ως βασικής επιλογής για την παραγωγική αναβάθμιση της χώρας προς αγαθά και υπηρεσίες υψηλής προστιθέμενης αξίας, με ποιότητα, περιβαλλοντική ευαισθησία, ενσωμάτωση γνώσης και καινοτομίας.

## Ενίσχυση της Ίδρυσης και Λειτουργίας Νέων Τουριστικών Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων

- Το πρόγραμμα «**Ενίσχυση της Ίδρυσης και Λειτουργίας Νέων Τουριστικών Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων**» προϋπολογισμού 120 εκατ. ευρώ, αφορά στη χρηματοδότηση επενδυτικών σχεδίων για τη δημιουργία νέων τουριστικών επιχειρήσεων.
- Ο επιχορηγούμενος προϋπολογισμός της κάθε επένδυσης μπορεί να κυμαίνεται από 25.000,00 έως 400.000,00 ευρώ.
- Το ύψος της επιδότησης καθορίζεται στο 45%, ωστόσο μπορεί να διευρυνθεί στο 50%, εάν υπάρχει πρόβλεψη για τη δημιουργία θέσεων απασχόλησης.

# Ενίσχυση της Ίδρυσης και Λειτουργίας Νέων Τουριστικών Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων

Επιλέξιμες προς χρηματοδότηση στο πλαίσιο του προγράμματος είναι οι παρακάτω δραστηριότητες:

- α) Τουριστικά Καταλύματα (σύμφωνα με τον Ν.4276/2014),
- β) Κύρια ξενοδοχειακά καταλύματα,
- γ) Μη κύρια ξενοδοχειακά καταλύματα,
- δ) Τουριστικά γραφεία,
- ε) Εναλλακτικές Μορφές Τουρισμού,
- στ) Λοιπές επιχειρηματικές δραστηριότητες στον Τομέα του Τουρισμού.

## Ενίσχυση νέων και υφιστάμενων Συνεργατικών Σχηματισμών ΜΜΕ για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές

- Η συγκεκριμένη δράση, προϋπολογισμού 22,5 εκατ. προβλέπει την ενίσχυση των συνεργατικών σχηματισμών μικρομεσαίων επιχειρήσεων για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους σε νέες αγορές.
- Συγκεκριμένα, θα ενισχυθούν νέοι και υφιστάμενοι συνεργατικοί σχηματισμοί που δραστηριοποιούνται στους 9 τομείς προτεραιότητας του ΕΠΑνΕΚ (αγροδιατροφή/βιομηχανία τροφίμων, ενέργεια, περιβάλλον, τεχνολογίες πληροφορικής και επικοινωνίας (ΤΠΕ), Logistics, υγεία, υλικά-κατασκευές, πολιτιστικές βιομηχανίες, τουρισμός) σε όλες τις Περιφέρειες.

Ενίσχυση νέων και υφιστάμενων Συνεργατικών  
Σχηματισμών ΜΜΕ για την ανάπτυξη των ικανοτήτων  
τους στις νέες αγορές

- Το ποσοστό επιδότησης ανέρχεται σε 50%, ενώ ο συνολικός προϋπολογισμός ενός σχεδίου δράσης δεν μπορεί να υπολείπεται των 100.000,00 ευρώ και να υπερβαίνει τα 2.500.000,00 ευρώ.



## Ενίσχυση νέων και υφιστάμενων Συνεργατικών Σχηματισμών ΜΜΕ για την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές

- Στις επιλέξιμες δαπάνες θα περιλαμβάνονται μεταξύ άλλων η δημιουργία:
  - κοινών υποδομών- κτιριακών και εξοπλισμού παραγωγής,
  - τυποποίησης,
  - logistics,
  - θερμοκοιτίδας από το Φορέα Κινητοποίησης,
  - η ανάπτυξη και λειτουργία κοινών υπηρεσιών όπως προμηθειών, marketing, πωλήσεων, διαχείρισης εφοδιαστικής αλυσίδας, διαχείρισης συγχρηματοδοτούμενων προγραμμάτων από το Φ.Κ.,
  - η ενίσχυση δράσεων ενδυνάμωσης ανθρώπινου δυναμικού για την ανάπτυξη του Συνεργατικού Συνεταιρισμού από το Φ.Κ. (δράσεις κατάρτισης, κ.α.).

## Αξιοποίηση Επιχειρηματικής Εμπειρίας - Επιχειρηματική Επανεκκίνηση

- Η δράση «**Αξιοποίηση Επιχειρηματικής Εμπειρίας - Επιχειρηματική Επανεκκίνηση**» προϋπολογισμού 35 εκατ. ευρώ αφορά στην ίδρυση νέων επιχειρήσεων από ανέργους ηλικίας άνω των 45 ετών.
- Ειδικότερα η δράση παρέχει ένα πλαίσιο νέων επιχειρηματικών ευκαιριών σε άνεργους που στο παρελθόν είχαν αναπτύξει επιχειρηματική δραστηριότητα ή διαθέτουν σημαντική επαγγελματική εμπειρία για να το πράξουν προκειμένου να συμβάλλει στην επανένταξή τους στην αγορά εργασίας αξιοποιώντας το γνωστικό κεφάλαιο που τα άτομα αυτά κατέχουν.

# Αξιοποίηση Επιχειρηματικής Εμπειρίας - Επιχειρηματική Επανεκκίνηση

- Οι δυνητικοί δικαιούχοι της Δράσης είναι άνεργοι εγγεγραμμένοι στα μητρώα ανέργων του ΟΑΕΔ κατά την υποβολή της αίτησης και κατά την ημερομηνία έναρξης της επιχειρηματικής τους δραστηριότητας, οι οποίοι θα ιδρύσουν επιχείρηση (ή θα αποτελούν βασικό μέτοχο επιχείρησης) και δεν θα αποκτήσουν σχέση μισθωτής εργασίας καθ' όλη τη διάρκεια υλοποίησης του επιχειρηματικού σχεδίου.
- Υπογραμμίζεται ότι οι δυνητικοί δικαιούχοι θα πρέπει στο παρελθόν να συμμετείχαν σε επιχειρήσεις είτε με την ιδιότητα του ελεύθερου επαγγελματία, είτε ως ιδρυτικά μέλη επιχειρήσεων ή να διαθέτουν σωρευτικά τουλάχιστον 5ετή αποδεδειγμένη επαγγελματική εμπειρία σε σχέση με το αντικείμενο του επιχειρηματικού σχεδίου που επιδιώκουν να υλοποιήσουν.

## Αξιοποίηση Επιχειρηματικής Εμπειρίας - Επιχειρηματική Επανεκκίνηση

- Το συνολικό ύψος επιχειρηματικών σχεδίων ανά πρόταση μπορεί να κυμαίνεται από 15.000,00 έως 60.000,00 ευρώ, ενώ το ποσοστό ενίσχυσης κατά μέσο όρο στο 65%.

## Ενίσχυση της Αυτοαπασχόλησης Πτυχιούχων Τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης» (Β' κύκλος)

- Ο δεύτερος κύκλος της δράσης  
**«Ενίσχυση της αυτοαπασχόλησης  
πτυχιούχων τριτοβάθμιας  
εκπαίδευσης»**, προϋπολογισμού 80 εκατ.  
ευρώ ήταν ενεργός από 8/11/2017 έως  
13/12/2017.

## Ενίσχυση της Αυτοαπασχόλησης Πτυχιούχων Τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης» (Β' κύκλος)

- Το πρόγραμμα αφορά στην ενίσχυση των πτυχιούχων τριτοβάθμιας εκπαίδευσης που έχουν ή προτίθενται να συστήσουν τη δική τους επιχείρηση με δραστηριότητα συναφή με το αντικείμενο σπουδών τους με ποσό από 5.000,00 έως 25.000,00 ευρώ.
- Η επιχορήγηση μπορεί να ανέλθει και στις 50.000,00 ευρώ σε περιπτώσεις συνεργασιών.

## Ενίσχυση της Αυτοαπασχόλησης Πτυχιούχων Τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης» (Β' κύκλος)

- Το πρόγραμμα απευθύνεται σε αποφοίτους ΑΕΙ/ΤΕΙ ή ισότιμης σχολής Ελλάδος ή εξωτερικού (αναγνωρισμένα από το ΔΟΑΤΑΠ) ή κατόχους αναγνώρισης επαγγελματικών προσόντων από ΣΑΕΙ ή ΣΑΕΠ.
- Δικαίωμα συμμετοχής έχουν και οι πτυχιούχοι Σχολών Θεάτρου και Χορού αναγνωρισμένων από το Υπ. Πολιτισμού ως τριτοβάθμιες και απόφοιτοι Μουσικών Εκπαιδευτηρίων αναγνωρισμένων από το κράτος.
- Βασική προϋπόθεση που τίθεται, είναι το πρώτο πτυχίο θα πρέπει να έχει αποκτηθεί μετά την 1/1/1995.

# Νεοφυής Επιχειρηματικότητα

- Σε ό,τι αφορά το πρόγραμμα **Νεοφυής Επιχειρηματικότητα** ο προϋπολογισμός του οποίου τοποθετείται στα 70 εκατ. ευρώ, θα υπάρξουν μεγάλες αλλαγές.
- Πρακτικά δεν θα υπάρξει β' κύκλος αλλά θα αντικατασταθεί από νέα στοχευμένη δράση ίδρυσης νεοφυών επιχειρήσεων.
- Στο πλαίσιο των αλλαγών που έχουν προωθηθεί, η δράση δεν θα χρηματοδοτηθεί από το Ευρωπαϊκό Κοινωνικό Ταμείο (ΕΚΤ) όπως ο πρώτος κύκλος, αλλά από το Ευρωπαϊκό Ταμείο Περιφερειακής Ανάπτυξης (ΕΤΠΑ).



# Ενίσχυση της περιβαλλοντικής βιομηχανίας

- Το πρόγραμμα «**Ενίσχυση Περιβαλλοντικής Βιομηχανίας**» προϋπολογισμού 30 εκατ. ευρώ προβλέπει τη χρηματοδότηση επενδυτικών σχεδίων, τα οποία θα υλοποιηθούν για την επιχειρηματική αξιοποίηση υγρών, στερεών και αέριων αποβλήτων με την παραγωγή και διάθεση πρώτων υλών και ενδιάμεσων ή τελικών προϊόντων και υπηρεσιών υψηλής προστιθέμενης αξίας.
- Στο πλαίσιο της δράσης, θα ενισχυθούν επενδυτικά σχέδια προϋπολογισμού ύψους επένδυσης (επιλέξιμος επιχορηγούμενος π/υ) από 250.000,00 ευρώ έως 2.500.000 ευρώ, για διάστημα μέχρι 36 μήνες από την ημερομηνία της απόφασης ένταξης του επενδυτικού σχεδίου.

Αναβάθμιση υφιστάμενων πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων του τομέα υπηρεσιών (λιανικό εμπόριο, εστίαση, ιδιωτική εκπαίδευση)

- Η εν λόγω δράση, προϋπολογισμού 50 εκατ. ευρώ παρέχει χρηματοδοτικά κίνητρα για την αναβάθμιση υφιστάμενων πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων του τομέα του λιανεμπορίου και των υπηρεσιών (λιανικό εμπόριο, εστίαση, ιδιωτική εκπαίδευση) με άξονα τέσσερις κατηγορίες παρεμβάσεων:
  1. Την εξοικονόμηση ενέργειας,
  2. Την ενσωμάτωση των τεχνολογιών πληροφορικής και επικοινωνιών στην παρεχόμενη υπηρεσία,
  3. Την ενίσχυση της υγιεινής και ασφάλειας των χώρων,
  4. Την ενίσχυση της εφοδιαστικής αλυσίδας.

Αναβάθμιση υφιστάμενων πολύ μικρών, μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων του τομέα υπηρεσιών (λιανικό εμπόριο, εστίαση, ιδιωτική εκπαίδευση)

- Η χρηματοδότηση των επενδυτικών σχεδίων καλύπτει το 40% των επιλέξιμων δαπανών και προσαυξάνεται κατά 10%, φτάνοντας στο 50% στην περίπτωση πρόσληψης νέου προσωπικού.

# Ενίσχυση των Κοινωνικών Συνεταιριστικών Επιχειρήσεων

- Η δράση Ενίσχυση των Κοινωνικών Συνεταιριστικών Επιχειρήσεων προϋπολογισμού 25 εκατ. ευρώ αφορά στην υλοποίηση βιώσιμων επιχειρηματικών σχεδίων από Κοινωνικές Συνεταιριστικές Επιχειρήσεις, οπότε, οι δυνητικοί δικαιούχοι είναι υφιστάμενες και νεοϊδρυόμενες Κοινωνικές Συνεταιριστικές Επιχειρήσεις (Κοιν.Σ.Επ.).

# Ενίσχυση των Κοινωνικών Συνεταιριστικών Επιχειρήσεων

Τα επιχειρηματικά σχέδια μπορούν να αφορούν σε:

- απόκτηση απαραίτητου εξοπλισμού ή/και τη λήψη απαραίτητων υπηρεσιών για την υλοποίηση του επενδυτικού σχεδίου,
- στοχευμένη ενίσχυση αναγκών διασφάλισης ποιότητας παρεχόμενων υπηρεσιών ή προϊόντων,
- κάλυψη μέρους του μισθολογικού κόστους για τη δημιουργία Νέων Θέσεων Εργασίας (συμπεριλαμβανομένης της μισθοδοσίας των μελών της ΚΟΙΝΣΕΠ).

# Αναβάθμιση εταιρειών franchising

- Η δράση «**Αναβάθμιση εταιρειών franchising**» προϋπολογισμού 25 εκατ. ευρώ στοχεύει στην επιχορήγηση των επιχειρήσεων προκειμένου να ενισχύσουν τις ικανότητές τους σχετικά με τη βελτίωση της ποιότητας των προσφερόμενων προϊόντων και υπηρεσιών ή τη δημιουργία νέων προϊόντων/υπηρεσιών.

# Αναβάθμιση εταιρειών franchising

Τα επενδυτικά σχέδια των επιχειρήσεων μπορούν να έχουν συνολικό προϋπολογισμό από 30.000 - 200.000 ευρώ και περιλαμβάνουν:

- Αναβάθμιση υποδομών (κτίρια, εγκαταστάσεις, περιβάλλον χώρος),
- Μηχανήματα και εξοπλισμό,
- Επενδύσεις για εξοικονόμηση ενέργειας και περιβαλλοντική αναβάθμιση,
- Ανάπτυξη & Πιστοποίηση συστημάτων διασφάλισης ποιότητας & περιβαλλοντικής διαχείρισης,
- Αυτοματοποίηση λειτουργικών δραστηριοτήτων μέσω της αύξησης χρήσης των ΤΠΕ (Λογισμικό, υπηρεσίες λογισμικού και υποδομές ΤΠΕ),
- Μισθολογικό κόστος εργαζόμενων (υφιστάμενο ή/και νέο προσωπικό) με χρήση ρήτρας ευελιξίας,
- Μεταφορικά μέσα.

# Αναβάθμιση εταιρειών franchising

- Δεν είναι επιλέξιμες οι δαπάνες δικαιωμάτων χρήσης brand name.
- Η χρηματοδότηση των επενδυτικών σχεδίων καλύπτει το 40% των επιλέξιμων δαπανών και προσαυξάνεται κατά 10%, φτάνοντας στο 50% στην περίπτωση πρόσληψης νέου προσωπικού.



# Νέος Αναπτυξιακός Νόμος

Κατηγορίες Επενδύσεων:

1. Γενική Επιχειρηματικότητα

Αφορά: κάθε επιχειρηματία

2. Περιφερειακή Συνοχή

Αφορά: επενδυτές με σχέδια που καλύπτουν τοπικές ανάγκες ή αξιοποιούν τοπικά ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα

3. Τεχνολογική Ανάπτυξη

Αφορά: επιχειρήσεις που σχεδιάζουν να επενδύσουν στην καινοτομία και να εκσυγχρονίσουν τεχνολογικά την επιχείρησή τους

Τρόποι Χρηματοδότησης  
Επιχειρήσεων

# Νέος Αναπτυξιακός Νόμος

## 4. Νεανική Επιχειρηματικότητα

Αφορά: επιχειρήσεις νέων, 20 μέχρι 40 ετών

## 5. Μεγάλα Επενδυτικά Σχέδια

Αφορά: επενδυτές με σχέδια ύψους τουλάχιστον 50.000.000€

## 6. Ολοκληρωμένα Πολυετή Επενδυτικά Σχέδια

Αφορά: επιχειρηματίες με σχέδια υλοποίησης ολοκληρωμένων πολυετών σχεδίων επιχειρήσεων, άνω των 2.000.000 ευρώ

## 7. Σχέδια Συνέργειας και Δικτύωσης (Clustering)

Αφορά: επιχειρηματικά σχήματα συνέργειας και δικτύωσης 10 τουλάχιστον επιχειρήσεων σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη και πέντε στην υπόλοιπη Ελλάδα

# Νέος Αναπτυξιακός Νόμος

Είδη ενισχύσεων:

- i. Φορολογική απαλλαγή. Απαλλαγή από 8 έως 10 χρόνια από την καταβολή φόρου εισοδήματος επί των πραγματοποιούμενων προ φόρων κερδών, τα οποία προκύπτουν με βάση τη φορολογική νομοθεσία, από το σύνολο των δραστηριοτήτων της επιχείρησης. Το ποσό της φορολογικής απαλλαγής συνιστά ισόποσο αφορολόγητο αποθεματικό.
- ii. Επιχορήγηση. Δωρεάν παροχή χρηματικού ποσού από το Δημόσιο για την κάλυψη τμήματος των ενισχυόμενων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου.
- iii. Επιδότηση χρηματοδοτικής μίσθωσης (leasing). Κάλυψη από το Δημόσιο τμήματος των καταβαλλόμενων δόσεων χρηματοδοτικής μίσθωσης που συνάπτεται για την απόκτηση νέου μηχανολογικού και λοιπού εξοπλισμού.
- iv. Ευνοϊκά δάνεια μέσω του ΕΤΕΑΝ. Χρηματοδότηση του ποσού που προβλέπεται να καλυφθεί με τραπεζικό δανεισμό με δάνεια χαμηλού κόστους, από τις τράπεζες που συνεργάζονται με το ΕΤΕΑΝ.

# Χρήσιμες Ιστοσελίδες

- Υπουργείο Ανάπτυξης, Ανταγωνιστικότητας & Ναυτιλίας  
[www.mindev.gov.gr](http://www.mindev.gov.gr)
- Πλατφόρμα Επιχειρηματικότητας  
[www.startupgreece.gov.gr](http://www.startupgreece.gov.gr)
- Επενδύστε στην Ελλάδα Α.Ε | [www.investingreece.gov.gr](http://www.investingreece.gov.gr)
- Γενική Γραμματεία Επενδύσεων | [www.ependyseis.gr](http://www.ependyseis.gr)
- ΕΣΠΑ | <http://www.espa.gr/el/Pages/default.aspx>
- Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων  
[http://europa.eu/about-eu/institutions-bodies/eib/index\\_el.htm](http://europa.eu/about-eu/institutions-bodies/eib/index_el.htm)



**Μονοπάτια**  
Από το skywalker.

**Τα «Μονοπάτια» πάνε Θράκη!**  
29ο Επιχειρηματικότητας  
12ο Κοινωνικής Επιχειρηματικότητας  
25ο Απασχολησιμότητας

23-26 Οκτωβρίου 2017 - Τόπος Διεξαγωγής:  **ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟ  
ΕΒΡΟΥ**

Ευχαριστώ για την προσοχή σας!

Τρόποι Χρηματοδότησης  
Επιχειρήσεων